

# Stammi Bene

*I consigli del dentista*

## È conveniente rivolgersi ai centri dentistici low cost?



di  
**Filippo Stefani**,  
dentista  
a Venezia  
e a Mestre

**Il centro dentale guadagna di più estraendo un dente e facendo implantologia piuttosto che perdendo ore a curarlo, il dente. Chi, dunque, lavora davvero per la nostra salute?**

Da una decina d'anni sono sorti in Italia numerosi centri dentali dove si pubblicizzano prestazioni a basso costo. Sono centri che si presentano molto accessoriati, con tecniche all'avanguardia e con un marketing organizzato ed efficiente. Sono centri gestiti da società di capitali con partecipazioni di gruppi finanziari americani, francesi, belgi, spagnoli e, in piccola parte, italiani, tipo i grandi centri commerciali di cui è stato invaso il nostro territorio.

È ovvio che, se i gestori sono di questo livello, il loro scopo principale è il commercio. Ma è giusto affidarci a catene commerciali per la salute dei nostri denti? Quale differenza c'è con il dentista al quale siamo sempre stati abituati?

Il dentista esegue prestazioni mirate alla salute dei propri pazienti, il centro dentale invece propone la vendita di prestazioni che fanno aumentare i fatturati societari.

Per capirsi: quando andiamo a comprare un televisore, guardiamo la pubblicità nei volantini, guardiamo le offerte migliori e ci affidiamo a un bellissimo centro commerciale che ci offre anche un pagamento dilazionato. Nei centri odontoiatrici low cost troviamo la stessa accoglienza: ci propongono subito un preventivo e un pagamento rateizzato con una finanziaria.

Ma bisogna chiedersi: le prestazioni preventive sono veramente necessarie per la nostra bocca? Le cure proposte sono consigliate sulla base degli interessi della salute del paziente o sulla base

di un interesse commerciale dell'azienda?

Facciamo un esempio pratico: l'azienda guadagna di più estraendo un dente e facendo implantologia piuttosto che perdendo ore a curarlo, il dente. L'azienda vende delle prestazioni piuttosto che altre per sua convenienza economica, non per garantire maggior salute alle persone.

Come il centro commerciale che ogni mese propone prodotti in offerta, così il centro dentale propone radiologia o implantologia a prezzi scontatissimi per attirare clientela. Gli odontoiatri che lavorano in questi centri sono stipendiati e cambiano spesso e non è detto che il medico che ha fatto la prima visita e il preventivo sia colui che poi eseguirà le terapie. Anche questo è un aspetto discutibile in termini di professionalità e di affidabilità.

Recentemente a Mestre abbiamo seguito la vicenda del centro dentale Dentix che improvvisamente ha chiuso per fallimento d'azienda: molti pazienti sono rimasti con finanziamenti da pagare per cure mai eseguite. Costretti a onorare le rate per evitare protesti e more con la finanziaria. Costretti poi a rivolgersi ad altri dentisti e a dover pagare di nuovo per terminare le terapie interrotte.

Attenzione quindi: quando si tratta della salute vostra o dei vostri figli non siate attirati da un prezzo scontato proposto dai grossi centri dentali. Affidatevi, invece, a seri professionisti, che pensano davvero alla vostra salute.

in collaborazione con



ORDINE PROVINCIALE  
DEI MEDICI CHIRURGICI  
DEGLI ODONTOSCUARI  
DI VENEZIA

